



Employé de vente



<< ma formation c'est du bonheur !

La vente m'a toujours plus, mais je ne pensais pas que c'était aussi bien, depuis que je suis en vente je trouve les cours faciles à appliquer en stage. C'est vraiment un métier passionnant, la relation avec les gens est super, j'ai enfin confiance en moi !!!!!!! >>

Le métier

Le vendeur accueille le client et le renseigne. Grâce à une écoute et à un questionnement pertinent, il est capable d'orienter l'acheteur vers le produit. Il veille à la bonne tenue du point de vente et à la présentation des produits en rayon. Il peut aussi participer à l'approvisionnement du magasin et au service après-vente.

Les aptitudes requises

- Bonne présentation
- Sourire et sens du service
- Bonne condition physique
- Dynamisme, curiosité
- Aisance relationnelle
- Qualités morales (honnêteté)

La poursuite d'études

- Bac Pro Commerce
- Bac Pro Service
- Bac Pro Accueil Relations Clients et Usagers (ARCU)
- BTS Négociation et Relation Client (NRC)
- BTS Management des Unités Commerciales (MUC)

Les débouchés

Le vendeur occupe un poste sédentaire dans tout type de commerce : petite boutique, hypermarché...

En fonction de son lieu d'apprentissage le vendeur se spécialise dans les produits d'équipements courants (vêtement, chaussures, électroménager, linge de maison, ...) ou dans les produits alimentaires.



31 rue saint Nicolas
BP 50126 Saverne
tél : 03 88 91 24 22